御社は

『KPI策定』されていますか?

KPIとは:企業や組織の目標を達成するために行う日々の活動の具体的な行動指

【行動の管理・分析によるマネジメント】オンライン説明会 ~保険代理業におけるKPI策定と分析~

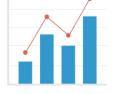
企業の業績を考えるうえで、個々人の業績や行動目標に対する結果分析は欠かせません。しかし、行 動管理の仕組みづくりの難しさから、活動指標やそれに対する結果分析ができておらず、お悩みを抱え られた代理店様が多いようです。

そこで、今回のオンライン説明会では、**保険VOS上で募集人やクラークが日々入力される情報をどの** ように管理、分析してKPI策定しているか、具体的な事例をもとにご紹介いたします。

営業活動上で設定された行動指標(KPI)、目標をはじめ、会社が設定した様々なKPIを「視える化」に よって常に分析し経営に活かす仕組みは今後の代理店経営には最も重要な要素であると考えます。 ぜひ、事例を含め皆様の代理店経営のヒントにしていただければと存じます。

下記の課題をお持ちの代理店様はぜひご参加ください!

- ●従業員の行動数や内容を数値化し、業務を標準化したい(勝ちパターン作り)
- 各顧客にかけている商談回数を分析し、利益につなげたい
- ●顧客対応方針など目指すものを明確に統一化したい
- ●代理店の経営品質(マネジメントレベル)を上げたい
- 目標達成するまでに必要なデータが欲しい





経営者の方は奮ってご参加ください!有益な情報をお伝えいたします!

【業務行動の管理・分析によるマネジメント】

Zoomオンライン説明会

2月16日(水)

10:00~11:00



【説明会内容】

- ・保険VOSシステムについてご紹介
- ・行動・分析によるKPI化についてご紹介
- ・KPI化によるメリットご紹介
- ・当日のオンライン説明会は無料です。
- ・参加人数には限りがあります。《 100名限定》
- ・お申し込み後、ZoomアクセスURLをお知らせします

【オンライン説明会参加お申込み】

下記 URL ヘアクセス後フォーム入力によりお申込みいただけます

URL: https://hoken-vos.socio-diversity.co.jp/form-info-session0216/



【個人情報の取り扱いについて】

ご記入いただきました個人情報は、お問い合せへのご回答、並びに弊社もしくは関係会社において、弊社が 出展または主催する展示会・セミナーのご案内、弊社が提供する商品・サービスに関するご案内など各種情 報のご提供、及び弊社営業部門からのご連絡などのためにのみに使用いたします。

ご記入いただきました個人情報については、利用目的以外の目的では利用いたしません。

ご記入いただきました個人情報は、法令に基づく場合を除き、ご本人様の承諾なしに第三者(当社業務委 託先を除く)に提供することはありません。

上記個人情報の取り扱いに同意頂いた上で、お申込み下さい。

個人情報保護管理責任者:取締役 松本 明紘(管理部) お問い合せ先:03-4431-1415



お問い合せ

SD Financial Technology株式会社

TEL: 03-4431-1415

代理店営業部:波木井/上原